


AARHUS UNIVERSITET 2012

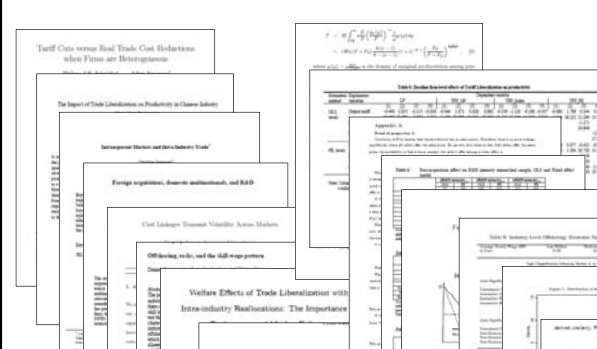
# Findes der en opskrift på globaliseringssucces?

Professor Philipp J.H. Schröder

Økonomisk Institut  
Business and Social Sciences  
Aarhus Universitet




AARHUS UNIVERSITET PHILIPP J.H. SCHRÖDER ECONOMICS 2012



AARHUS UNIVERSITET PHILIPP J.H. SCHRÖDER ECONOMICS 2012

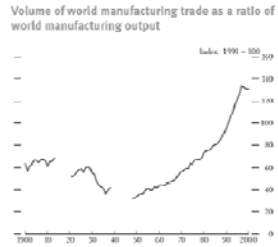
# Hvorfor er globalisering godt?



AARHUS UNIVERSITET PHILIPP J.H. SCHRÖDER ECONOMICS 2012

# Globalisering

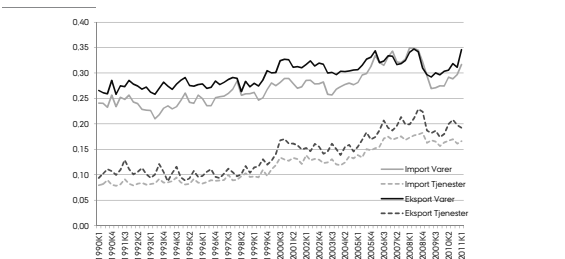
Volume of world manufacturing trade as a ratio of world manufacturing output



kilde: UN statistical bulletin

AARHUS UNIVERSITET PHILIPP J.H. SCHRÖDER ECONOMICS 2012

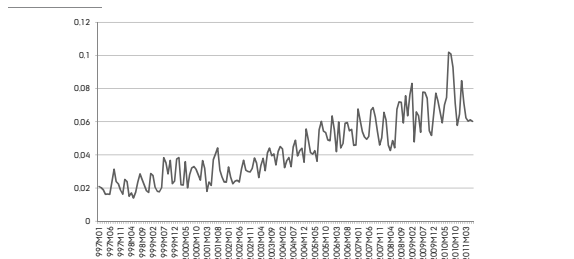
# Varer og tjenester (% af BNP)



kilde: Danmarks Statistik

AARHUS UNIVERSITET PHILIPP J.H. SCHRÖDER ECONOMICS 2012

# Kinesisk andel i dansk import



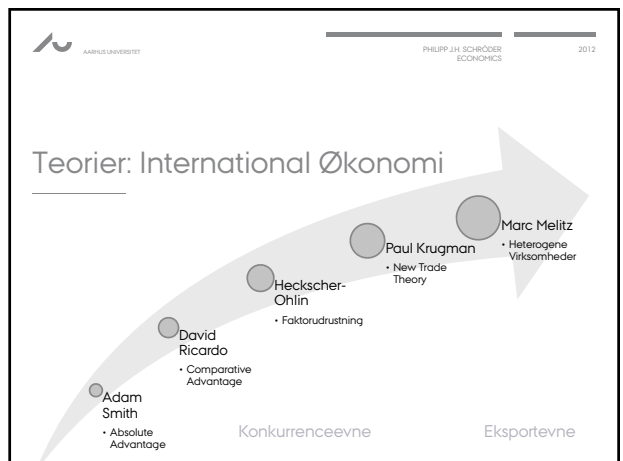
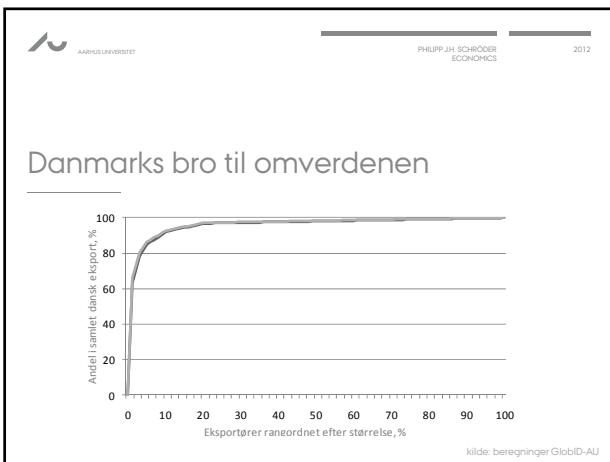
kilde: Danmarks Statistik

AARHUS UNIVERSITET PHILIPP J.H. SCHRÖDER ECONOMICS 2012

## Fremtidig produktion i DK ... med sikkerhed anderledes end i dag

- > Mere international
- > Mere service
- > Mere Kina

7



AAHUS UNIVERSITET PHILIPP J.H. SCHRÖDER ECONOMICS 2012

# De hemmelige ingredienser

AAHUS UNIVERSITET PHILIPP J.H. SCHRÖDER ECONOMICS 2012

**TUBORGFONDET**

# Vores forskning

AAHUS UNIVERSITET PHILIPP J.H. SCHRÖDER ECONOMICS 2012

# Preconditions for Results

15

AAHUS UNIVERSITET PHILIPP J.H. SCHRÖDER ECONOMICS 2012

# Costs

AAHUS UNIVERSITET PHILIPP J.H. SCHRÖDER ECONOMICS 2012

# Ekспортbarrierer slår hårdt

AAHUS UNIVERSITET PHILIPP J.H. SCHRÖDER ECONOMICS 2012

# Det langsigtede fald i toldafgifter - USA

Copyright © 2006 Pearson Prentice Hall, Inc.

## Ikke-toldmæssige barrierer er vigtigere end hidtil antaget

- > Viden om udenlandske markeder
- > Belastende administrative formaliteter
- > Tilpasning af organisationen
- > Tekniske regler
- > ...



## Samlede handelsomkostninger



## Produktivitet

Eksportører er ...

- > større
- > mere produktive

Eksportører har ...

- > højere vækst
- > evnen til at udnytte ressourcer bedre end deres konkurrenter

Eksportører kan ...

- > opnå en højere pris for samme produkt



## Virksomheder overvinder eksportbarrierer

- > Direkte eksport
- > Licenser
- > Forretningsfællesskab
- > Direkte udenlandske investeringer
- > Brancheforeninger
- > Videnbanker
- > ...



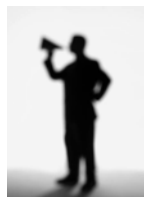
## Ledelse

Eksportører har ...

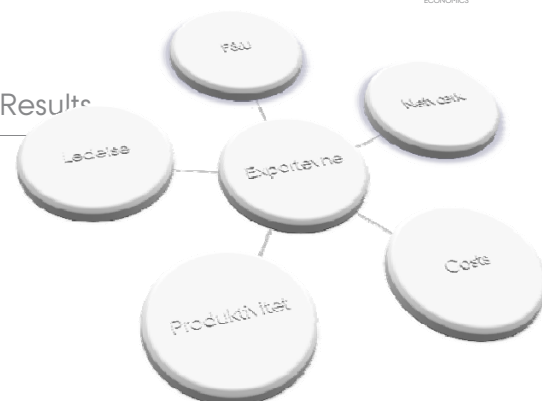
- > ledere med eksporterfaring
- > ledere med den rette uddannelse
- > organisatoriske rammer som kan tilpasses

Eksportører betragter...

- > valg af eksportkanal
- > valg af eksportdestination
- > valg af produkt
- ... som afgørende strategiske beslutninger for virksomheden



## Resultat



## Forskning og Udvikling

Eksportører...

- > bruger flere ressourcer på F&U
- > er mere succesfulde i F&U-aktiviteter
- > foretager fornyelser af deres produkter og ydelser



## Case: Vand på flaske

- > 3 millioner liter vand på flaske passerer den danske grænse i hver af sommermånederne

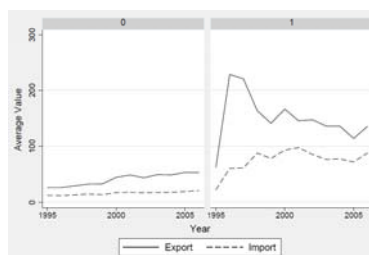


## Virker Netværk?

- > en igangværende undersøgelse

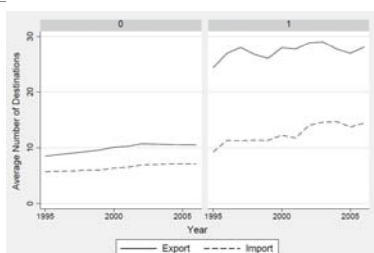


## Netværk: effekt på eksport/import



kilde: beregninger AU

## Netværk: effekt på antal markeder



kilde: beregninger AU

## Netværk

- Eksportører som er medlem af Dansk Eksportforening ...
- > eksporterer mere
  - > har market presence på flere markeder
  - > importerer mere
  - > sourcer deres import fra flere forskellige markeder
  - > sourcer flere forskellige produkter

Vores hypotese:

Netværk muliggør en mere kompleks værdikæde

kilde: beregninger AU



